



OFFRE D'EMPLOI

ANIMATEUR DE LA PRESCRIPTION ET DU DEVELOPPEMENT COMMERCIAL

CDI temps plein

Portés par une culture familiale, des valeurs de service client, de cohésion d'équipe et d'exigence professionnelle, les collaborateurs des VEDETTE DE L'ODET s'engagent avec passion et soin dans la réalisation de leurs missions à terre comme à bord. Désireuse de déployer son rayonnement et sa notoriété auprès des acteurs du tourisme du grand-ouest, l'entreprise est attentive à nourrir une relation de partenariat dans la durée avec l'ensemble de ses interlocuteurs.

Rejoignez un cadre de travail au bord de l'eau, une dynamique d'équipe vivante et bienveillante, et participez à un projet de développement stimulant !

Animateur de la prescription et du développement (h/f), en lien direct avec la Directrice Commerciale, vous assurez le **déploiement du plan d'actions** à travers une mise en œuvre alliant dynamisme et rigueur. Véritable **ambassadeur** de nos activités, vous pilotez votre **prospection** physique, téléphonique et par e-mailing et ciblez les acteurs clés (autocaristes, comités d'entreprises, agences de voyages, entreprises) auprès desquels vous nouez des **relations de confiance et de proximité**. Au-delà de la présentation attractive de nos offres, vous finalisez la contractualisation des **conventions de partenariat**, et veillez au suivi des **ventes** qui en découlent. Adeptes d'une communication fine et adaptée sur les différents **réseaux sociaux**, vous définissez, créez et organisez la diffusion de contenus, messages, photos, vidéos... et mesurez leur pertinence en termes d'impact. **Méthodique et rigoureux**, vous nourrissez l'outil de **CRM**, optimisez ses fonctionnalités et structurez vos **indicateurs de suivi** et de relance comme vous menez les différentes campagnes d'**e-mailings**. Désireux d'asseoir notre présence sur le marché, vous préparez votre participation aux **salons**, les outils d'aide à la vente adéquats et assurez une veille active des évolutions des offres et habitudes de consommation. En saison, vous renforcez votre présence auprès de nos **revendeurs du territoire** (hôtels, campings, offices du tourisme), formez leurs équipes à une présentation attractive de nos prestations et la maîtrise de notre outil de réservation et animez des **relations de confiance solides et durables**. Flexible, volontaire et présent, vous participez au traitement des **réservations de groupes**, comme vous appréciez être un **support** identifié par les conseillers vendeurs au sein de notre **agence** et de nos bureaux annexes à qui vous apportez volontiers votre contribution.

Essentielle à la poursuite de notre dynamique commerciale, cette fonction s'adresse à un profil doté d'une formation commerciale et désireux d'avancer avec énergie, autonomie et de manière structurée. Idéalement, vous avez œuvré dans une activité en lien avec les loisirs et le tourisme, et êtes sensibilisé aux rythmes de saisonnalité. Au-delà de votre aisance avec la langue anglaise, vous témoignez d'intelligence et de finesse relationnelle, d'endurance et sens du challenge comme vous appréciez fidéliser par votre écoute, disponibilité et sens du service client. Autant de qualités qui vous permettront de partager la pleine réussite des nombreux défis qui nous attendent.

Des déplacements sont à prévoir en région, un véhicule et une rémunération fixe solide conforteront votre engagement et détermination à mener à bien l'ensemble de vos missions.

Nous vous remercions d'adresser votre candidature à recrutement@vedettes-odet.com